



Overtuigen door geïnteresseerde vragen te stellen

Wanneer wij anderen proberen te overtuigen, denken we vaak dat we vooral zelf aan de slag moeten met het presenteren van goede argumenten. Het is echter veel verstandiger om eerst tijd te besteden aan het stellen van goede vragen en te luisteren naar de antwoorden.

Aandacht door interesse

De eerste stap in het proces van overtuigen is het verkrijgen van de welwillende aandacht van diegenen die je voor jouw standpunt wilt winnen. Ze moeten bereid zijn om naar je te luisteren en door jou overtuigd te worden. Zolang dat niet het geval is kun je met de beste argumenten komen maar zal het tot niets leiden.

Een goede manier om die welwillende aandacht te krijgen is door oprechte interesse te

tonen. Stel vragen over wat je gesprekspartner vindt! Luister naar de antwoorden en vraag door. Pas op het moment dat je goed inzicht hebt in hoe iemand over een onderwerp denkt en waarom kun je gaan bedenken met welke argumenten je hem of haar misschien op andere gedachten kunt brengen! Te vaak denken we dat we anderen kunnen overtuigen met de argumenten die onszelf overtuigd hebben, maar het kan zo maar zijn dat die argumenten voor een ander niet zo belangrijk zijn.

[Lees het hele artikel](#)



Kom jureren op het NK debatteren voor onderbouw scholieren!

Op 17 mei vindt het NK Debatteren voor de onderbouw plaats. Het wordt een drukke dag, met veertig deelnemende scholen! Daarom is de Stichting Nederlands Debat Instituut op zoek naar juryleden die willen helpen om het toernooi in goede banen te leiden.

Waarom jureren op het NK Debatteren?

- **Impact maken:** Draag bij aan de ontwikkeling van jong debattalent en beoordeel hun debatten;
- **Betere beoordelings- en luistervaardigheden:** Leer debatten effectief te analyseren en te beoordelen;
- **Constructieve feedback geven:** Help deelnemers te groeien door hen waardevolle feedback te bieden;

- **Netwerken:** Ontmoet andere professionals en praat na op de gezellige juryborrels;
- **Samen jureren:** Het is mogelijk om samen met een vriend of collega te jureren!

Ervaring met debatteren is niet nodig: je wordt voorafgaand aan het toernooi uitgebreid gebriefd tijdens een (online) juryoefenavond en krijgt een instructie op de wedstrijddag zelf.

Meld je aan via [deze link](#) voor 17 mei! Op de dag zelf worden je reiskosten vergoed en natuurlijk ook lunch én borrel.

Kun je niet op 17 mei maar heb je wel interesse in jureren? Geef je alsnog op via de link. Je ontvangt dan in juni/juli de data van alle toernooien in schooljaar 2025-2026.



Dinsdag 22 april gratis oefenavond 'Verbindend discussiëren'

Merk jij dat discussies zowel op het werk als privé vaak niet zo constructief zijn? Dat deelnemers aan het gesprek eerder verder van elkaar komen te staan dan dat ze samen tot nieuwe inzichten komen?

Tijdens de oefenavond 'Verbindend discussiëren' helpen wij je met een paar simpele technieken om tijdens vergaderingen of andere gesprekken consequent naast anderen te gaan staan in plaats van tegenover ze.

In plaats van het op de spits drijven van een meningsverschil waarbij mensen niet verder komen dan steeds harder en steviger hun eigen standpunt herhalen, zorg jij ervoor dat mensen met elkaar op zoek gaan naar nieuwe inzichten die bijdragen aan het oplossen van een vraagstuk.

Doe mee aan de gratis online oefenavond 'Verbindend discussiëren' op dinsdag 22 april van 19:30 tot 21:00 uur.

Tijdens deze interactieve avond ga je, onder leiding van onze directeur en ervaren trainer Roderik van Grieken, aan de slag en leer je de principes in de praktijk te brengen.

Onze gratis oefenavonden en trainingen zijn bedoeld voor iedereen die zich verder wil ontwikkelen op het gebied van overtuigend spreken, argumenteren, vergaderen of onderhandelen. Het maakt niet uit of je een startende professional bent, een ervaren manager of een businessleider: iedereen kan zich verder ontwikkelen!

[Meer informatie](#)

[Inschrijven](#)



Vragen?

Neem gerust contact met ons op.
Hopelijk tot snel!

E info@debatinstituut.nl

T 035 - 625 20 50



[Neem contact op voor een gratis adviesgesprek](#)

[Aanmelden](#) | [Afmelden](#) | [Website](#)